

# StackinSat lève 1 million d'euros et pose les premières briques de sa vision d'une néo-banque 100 % Bitcoin en Europe



**Biarritz, le 30 juillet 2021** - La fintech StackinSat qui a inventé le concept du Plan Épargne Bitcoin lève 1 million d'euros auprès de business angels. Elle compte aujourd'hui plus de 7200 utilisateurs particuliers, moins de neuf mois après son lancement. StackinSat va prochainement lancer plusieurs nouvelles fonctionnalités dont un service de conservation de bitcoins, suite à l'obtention de l'extension de son statut PSAN délivré par l'AMF, et va proposer l'ensemble de ses services à destination des entreprises. La société maintient son ambition de devenir la plateforme de référence pour tous les services liés au bitcoin dans les prochaines années (épargne, paiement, etc.) et pose les premières briques de sa vision d'une néo-banque 100 % Bitcoin en Europe.

**1 million levés auprès de business angels qui croient au développement du bitcoin à long terme en tant que réserve de valeur et monnaie d'échange**

Neuf mois après son lancement, StackinSat boucle son premier tour de table en collectant un million d'euros en capital auprès de 42 investisseurs particuliers (dont des personnalités reconnues du secteur du bitcoin en France).

Cette levée de fonds valide la première itération du *business model* de la société qui a inventé le concept du Plan Épargne Bitcoin (PEB). Ce service permet d'acheter du bitcoin à intervalles réguliers, à la semaine ou au mois, à partir de 10 € d'investissement et de se faire livrer les bitcoins achetés automatiquement sur son portefeuille bitcoin personnel (*hot ou cold wallet*) afin d'en garder la souveraineté. Le PEB démocratise la stratégie de l'investissement programmé, aussi appelé investissement récurrent ou *Dollar Cost Averaging*, très connue en finance car elle permet de lisser son point d'entrée dans le temps pour réduire le risque du placement.

La plateforme, qui s'adresse pour le moment aux épargnants francophones européens (France, Suisse, Belgique, Luxembourg), a réussi à convaincre plus de 7 200 utilisateurs qui placent en moyenne 100 € par mois en achats récurrents et 600 € par mois en achats ponctuels.

Cette croissance spectaculaire du nombre d'utilisateurs s'explique par trois raisons principales. La première est la simplicité d'utilisation du produit en mode *setup-and-forget*. La seconde est liée à l'augmentation de la notoriété du bitcoin suite à l'appréciation significative de son prix depuis octobre dernier. La dernière, qui est certainement la plus importante, est liée à l'apparition de la crise économique causée par la réaction au COVID19. En effet, cette crise a poussé les banques centrales du monde entier à créer une quantité astronomique de monnaie, ce qui a provoqué la défiance des acteurs économiques envers le système monétaire actuel, augmenté les risques d'inflation et la baisse de la valeur de la monnaie fiduciaire.

Le bitcoin devient donc extrêmement pertinent dans une stratégie de diversification de patrimoine, car il est fortement décorrélé des autres actifs (actions en bourse, obligations, immobilier, métaux précieux...) et revêt le statut de réserve de valeur notamment grâce au fait qu'il n'y en aura jamais plus de 21 millions. Le potentiel de croissance de Bitcoin dans les cinq prochaines années est très important, le ratio rendement/risque qui permet de mesurer l'efficacité d'un placement positionne le bitcoin comme le meilleur investissement de ces 10 dernières années.

Cette dynamique devrait continuer voire même s'accélérer dans les prochains mois au vu de l'usage grandissant du bitcoin en tant que réserve de valeur ou encore de monnaie d'échange. Le Salvador l'a démontré le 9 juin dernier en déclarant bitcoin monnaie légale.

### **StackinSat va lancer de nouvelles fonctionnalités et proposer sa plateforme aux entreprises**

Pour satisfaire la demande de ses utilisateurs, StackinSat va proposer de nouvelles fonctionnalités :

1. L'ouverture d'un PEB avec un apport initial pour compléter le plan d'achat récurrent. Tous les nouveaux clients auront un cadeau de bienvenue de 10 € en bitcoin pour un investissement initial de plus de 1 000 €. L'incitation du programme de parrainage sera augmentée avec un gain de 5 € en bitcoin sur chaque client parrainé (en plus de la réduction des frais).

*Offre Spéciale Surfin' Bitcoin 21 : Tous les participants de la conférence qui créeront un premier PEB gagneront immédiatement 5 € en bitcoin pour toute transaction d'un minimum de 50 € réalisée sur la plateforme.*

2. La création de plusieurs PEB avec chacun sa fréquence et son montant pour un même compte utilisateur. C'est le principe de l'épargne-projet. Les utilisateurs pourront cantonner leur épargne Bitcoin en différents compartiments, chacun ayant son propre capital, son horizon de temps et son objectif : apport personnel pour un achat immobilier, année sabbatique, études des enfants, retraite (disponible en bêta sur demande).
3. Un service de stockage des bitcoins sécurisé en cold storage pour les clients de StackinSat si ces derniers ne souhaitent pas avoir la responsabilité de conserver leurs bitcoins sur leur wallet personnel par peur de perdre leur clé privée. En effet, StackinSat vient d'obtenir une extension de son enregistrement PSAN sur les services de conservation lors du collège de l'AMF qui s'est tenu le 20 juillet 2021. Les modalités techniques et tarifaires du service seront précisées dans les prochains mois (disponible à l'automne 2021).
4. La conversion de bitcoin en euro à 1,5 % de frais. Nos clients pourront convertir, de façon ponctuelle ou récurrente, leurs satoshis en euros qui seront versés directement sur leur compte en banque (disponible à l'automne 2021).

Dans le cadre de son développement stratégique, StackinSat va proposer l'intégralité de ses services aux entreprises, notamment à destination des TPE/PME, via une nouvelle plateforme StackinSat Pro dont le lancement est prévu dans quelques semaines.

### **StackinSat va ouvrir sa plateforme aux autres pays européens et veut devenir une néo-banque 100 % Bitcoin dans les prochaines années**

StackinSat va déployer, d'ici la fin de l'année 2021, sa plateforme d'investissement aux autres pays européens en commençant par les pays du sud comme l'Espagne, l'Italie ou encore le Portugal. Les populations de ces pays montrent un intérêt pour Bitcoin encore plus important que celui des Français.

*« Le potentiel de croissance est très fort sur l'ensemble du continent européen. Avec cette stratégie, nous espérons convaincre quelques milliers de clients supplémentaires dans les prochains mois, ce qui nous permettra d'atteindre les 40 000 clients réguliers d'ici 2 ou 3 ans »,* déclare Jonathan Herscovici, co-fondateur et président de StackinSat. Il précise aussi que *« le statut PSAN n'est pas passable dans les autres pays européens, mais il montre aux régulateurs des différents pays que nous sommes déjà en conformité sur le plan réglementaire. Le Parlement européen travaille actuellement sur le règlement MiCA, qui s'inspire fortement de ce qui a été fait en France avec le PSAN. StackinSat sera l'un des premiers candidats à l'obtention de ce statut dès son entrée en vigueur. »*

La fintech annonce également aujourd'hui le lancement de son programme de R&D, en partenariat avec l'un des meilleurs laboratoires de recherche en informatique français, LIUPPA dirigé par Richard Chbeir à Bayonne. Ce programme de recherche, dont les détails seront annoncés ultérieurement, portera sur l'élaboration de produits et services en lien avec le Lightning Network, une technologie de deuxième niveau qui permet de rendre Bitcoin plus scalable, plus écologique et qui facilite les micro-paiements. Ainsi, StackinSat ambitionne d'être, à terme, la première néo-banque 100 % Bitcoin en Europe en proposant toute une gamme de produits bancaires liés au bitcoin facilitant le pont avec les monnaies traditionnelles comme l'euro ou le dollar. Pour arriver à cet objectif, la startup basée à Biarritz lance un plan de recrutement pour embaucher 10 personnes.

Dans le cadre de sa conférence Surfin' Bitcoin, StackinSat organise un *job dating* sur son stand (uniquement sur les profils tech) et offre 10 tickets de 2 jours à la conférence Surfin' Bitcoin 21 pour tous les candidats dont les CV auront été préalablement validés par le directeur technique de la société.

#### **[A propos de StackinSat \(www.stackinsat.com\)](http://www.stackinsat.com)**

***StackinSat a inventé le concept du Plan Épargne Bitcoin, un service permettant d'acheter du Bitcoin de manière extrêmement simple et à intervalles réguliers, à la semaine ou au mois, à partir de 10 €. La société a pour ambition de devenir la plateforme de référence pour tous les services liés à Bitcoin dans les prochaines années (épargne, paiement, etc.) et va notamment axer sa stratégie de R&D sur des produits et services en lien avec le Lightning Network, une technologie de deuxième niveau qui permet de rendre Bitcoin plus scalable, plus écologique et qui facilite les micro-paiements en bitcoin.***

**Contact presse : [jonathan@stackinsat.com](mailto:jonathan@stackinsat.com)**

**[Pour nous suivre : @stackinsat - Instagram - Twitter - LinkedIn](#)**